

MAYE zählt zu den wichtigsten Akteuren der Weinbranche im Wallis. Maison MAYE ist seit über 135 Jahren ein historisches Unternehmen, unabhängig und immer noch in Familienbesitz. Es beherrscht die gesamte Wertschöpfungskette (vom Weinberg bis zum Kunden) an seinem Ursprungsort in Riddes, im Herzen seiner berühmten Weingüter wie zum Beispiel, dem Clos de Balavaud.

Dank der agilen, professionellen Teams, die sich aus Talenten mit komplementären Kompetenzen zusammensetzen, erneuert und innoviert sich das Haus, indem es Tradition und Moderne miteinander verbindet. Seine Crus, deren Qualität regelmäßig in den renommiertesten Wettbewerben ausgezeichnet wird, zeichnen sich durch dynamische Marken aus, die in der ganzen Schweiz strahlen.

Um die Beziehungen zu unserer anspruchsvollen Kundschaft zu pflegen und die Geschäfte im Kanton Bern auszubauen, bieten wir einer Persönlichkeit mit Unternehmergeist die Möglichkeit, die Stelle als :

Regionale/r Verkaufsleiter/in

Region Bern (80-100%)

Ihre neue Herausforderung

In dieser anspruchsvollen und spannenden Funktion sind Sie verantwortlich für die Betreuung und den Ausbau eines grossen Kundenportfolios, das hauptsächlich aus der Gastronomie, aber auch aus dem Detailhandel (B2B-Markt) stammt. Sie sind ständig am Puls des Marktes und verstehen es, organisiert und professionell zu arbeiten, um den Erwartungen und Bedürfnissen vielfältiger und anspruchsvoller Gesprächspartner gerecht zu werden. Sie übernehmen die volle Verantwortung für Ihren Verkaufsbereich und strahlen dort aus, um die Präsenz der Marken des Hauses MAYE zu etablieren und auszubauen.

Ihr Profil

Wir wenden uns an eine Persönlichkeit mit unternehmerischem Charakter, die sich für Kontakte begeistert und diese zu pflegen weiß. Sie sind eine echte Entwicklungspersönlichkeit und haben Verkaufstalent. Sie verfügen über eine EFZ-Ausbildung in einem Beruf der Gastronomie (z.B. Koch, Bäcker, etc.) oder eine Ausbildung an der Hotelfachschule oder eine gleichwertige Ausbildung. Sie verfügen bereits über erfolgreiche Erfahrung im Verkauf im Aussendienst auf dem HORECA-Markt. Dank Ihrer bisherigen Erfahrungen konnten Sie in dem Ihnen anvertrauten Verkaufsgebiet (Kanton Bern) ein breites Netzwerk aufbauen. Sie begeistern sich für den Wein- und Gastronomiebereich, sind warmherzig und schätzen es, langfristige Beziehungen zu pflegen und auszubauen. Sie sind mit den gängigen MS-Office-Tools vertraut. Sie wohnen in dem Ihnen anvertrauten Verkaufsgebiet und sind dort seit Jahren erfolgreich tätig.

Wir bieten Ihnen

Die Möglichkeit, sich einem renommierten, unabhängigen Familienunternehmen anzuschließen, das sich in einer Phase der Erneuerung befindet, und voll und ganz zu seiner Ausstrahlung beitragen zu können. Ein bereits etabliertes Kundenportfolio und ein weites Feld für die Entwicklung. Eine spannende, erstklassige Herausforderung, ideal für eine Person, die sich langfristig engagieren möchte. Ein Einführungsplan und Unterstützung bei der Übernahme Ihrer Funktion. Bekannte Marken und beeindruckende Qualität, die regelmäßig in den renommiertesten Wettbewerben anerkannt wird. Viel Autonomie bei Ihren Aufgaben und die Möglichkeit, Ihren Beitrag zu leisten und Ihre Talente und Fähigkeiten voll zum Ausdruck zu bringen. Ein einzigartiges Arbeitsumfeld in einem dynamischen, agilen Team mit kurzen und schnellen Entscheidungswegen. Moderne und attraktive Anstellungsbedingungen. Ein Firmenwagen gehört selbstverständlich dazu.

Erkennen Sie sich in dieser Stellenausschreibung wieder und möchten Sie uns Ihre Motivation und Ihre Talente mitteilen? Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Senden Sie uns umgehend Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an simon.evequoz@maye.ch

Les Fils Maye
Rue des Caves 12
1908 Riddes

www.maye.ch +41 27 305 15 00



Das generische Maskulinum wird in diesem Text in der Regel nur zur Vereinfachung der Form und zur besseren Lesbarkeit verwendet. Er richtet sich an alle qualifizierten Personen, unabhängig von ihrem Geschlecht.

Last update : 25.4.2025 / SM

